

Hans-Jörg Stadler

Internationale Einkaufsverträge

2. Auflage



Verlag Recht und Wirtschaft
Frankfurt am Main

Buchbeschreibung **„Internationale Einkaufsverträge“**

(3. Aufl. erscheint Anfang 2016)

Die 52-seitige Broschüre behandelt einen internationalen Muster-Einkaufsvertrag. In den Vorbemerkungen werden die Besonderheiten des international purchasing oder global sourcing generell besprochen. Der dann folgende Mustervertrag enthält Beispielsklauseln, die dann in Anmerkungen zu den einzelnen Vertragsklauseln des Mustervertrages kommentiert werden.

Internationale Beschaffung umfasst nicht nur den Einkauf, sondern auch Logistik und systematisches Beschaffungsmarketing unter Berücksichtigung der Unternehmensstrategien und der jeweiligen Rahmenbedingungen des Beschaffungsmarktes.

Für deutsche Unternehmen, die international einkaufen, bestehen verglichen mit dem Binnenhandel zusätzliche Risiken im „global market“, so dass eine sorgfältige, antizipierende Vertragsgestaltung hier besonders wichtig ist. Bei Außenhandelsgeschäften sind meist zwei Rechtsordnungen potentiell anwendbar (nicht nur privatrechtliche Vorschriften, sondern auch öffentlich-rechtliche, die es sehr wohl zu beachten sind und die einer Rechtswahl nicht zugänglich sind).

Bei Streitigkeiten hat der deutsche Unternehmer möglicherweise mit einer Klage im Ausland zu kämpfen oder - soweit er ein deutsches Urteil erwirken konnte - mit dessen Vollstreckung im Ausland. Da die Anerkennung deutscher Urteile im Ausland die Ausnahme darstellt, wird er sich oftmals auf ein Schiedsverfahren einrichten müssen.

- Dr. Hans-Jörg Stadler -